



Conseiller(e) Commercial(e) (h/f/d)

Nous sommes à la recherche d'un(e) conseiller(e) commercial(e) à plein temps dans notre groupe d'entreprises.

Nous recherchons avant tout un(e) collaborateur(trice) autonome avec un bel esprit d'équipe qui souhaite s'épanouir, apprendre et évoluer au sein d'une structure où les liens entre consultants sont forts.

Plus que des diplômes, nous recherchons des profils avec des valeurs humaines solides, nécessaires à l'apprentissage d'un métier peut être nouveau pour vous, mais tellement passionnant et enrichissant. D'un naturel charismatique, véritable ambassadeur(trice) de notre savoir-faire, vous êtes travailleur(euse) et pour vous la réussite se mesure à la reconnaissance de vos clients.

Tâches :

Au sein de notre équipe commerciale, vous serez responsable d'un portefeuille de clients. Vous assurerez de nombreuses missions :

- Entretien des rapports commerciaux réguliers et de qualité avec les clients
- Optimiser la gestion des prospects et clients dans le CRM
- Prospection ciblée d'entreprises
- Maîtrise du processus de vente et savoir-faire en négociation
- Capacité à réaliser des recommandations tarifaires avec impact financier en ligne avec la politique commerciale
- Capacité de rédaction d'offres commerciale sur différents supports
- Prise de RDV pour les commerciaux – cible clients & prospects
- Envoi des contrats des commerciaux & suivi des RDV des commerciaux
- Gestion du portefeuille clients
- Contrôle de l'encodage des contrats de services
- Suivi fins de contrat

Profil :

Formation : Bac +2 dans le secteur commercial/vente ou expérience équivalente.

Expérience Professionnelle : une 1ère expérience dans un domaine similaire est un avantage.

- Vous êtes expérimenté(e) dans la gestion de clients et la négociation
- Vous avez le sens de l'écoute et êtes capable de prendre des initiatives
- Vous aimez travailler en équipe et êtes flexible
- Vous aimez les nouvelles technologies et les défis
- Vous êtes impliqué(e), rigoureux (-se)
- Vous êtes disponible immédiatement

Langues :

Vous maîtrisez le français, l'anglais, l'allemand. La connaissance du luxembourgeois sera apprécié.

Avantages :

- Contrat à durée indéterminée
- Voiture de fonction et carte essence
- Une culture ouverte et familiale, le respect et l'esprit d'équipe nous relient tous.
- Des processus décisionnels rapides
- Possibilité d'un tarif préférentiel pour une assurance maladie complémentaire privée

À propos de la société

Streff Data Protections services est une entreprise familiale de déménagement, de stockage, d'archivage et de destruction de données basée à Windhof, au Luxembourg. Avec plus de 100 employés issus de plus de 15 nations, nous soutenons des clients privés et des entreprises dans tout le Grand-Duché de Luxembourg et les régions frontalières d'Allemagne, de France et de Belgique dans leurs projets logistiques à partir de nos trois sites. Dans le cadre des réseaux mondiaux de relocalisation, nous offrons l'ensemble de la gamme des services de relocalisation et sommes cofondateurs d'un réseau de livraison Last Mile.

Votre demande :

Cette offre d'emploi vous semble-t-elle intéressante ? Alors postulez dès maintenant ! Veuillez nous envoyer vos documents complets, y compris votre CV, lettre de motivation et références, à jobs@streff.lu. Si vous avez d'autres questions, n'hésitez pas à nous contacter.

Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature !